

« Patience et longueur de temps... »



JEAN-PIERRE TREMBLAY
Vice-président exécutif • Les Fonds d'investissement FMOQ Inc.

Un trimestre à oublier

Nous ne croyons pas vous annoncer une nouvelle en vous disant que les marchés boursiers ont connu, au cours des trois derniers mois, un des pires trimestres de leur histoire. Déjà fortement affectés par les scandales financiers, les marchés ont continué à baisser pour atteindre un creux à la fin du mois de juillet.

Pendant ce temps, les prix des obligations atteignaient des niveaux historiques qui datent de près de 50 ans. Face à une telle situation, nous n'avons d'autre choix que de vous réitérer les conseils d'usage : maintenez le cap sur votre horizon de placement à long terme, ne paniquez pas, ne vendez pas au plus bas du marché boursier pour vous réfugier dans le marché obligataire qui est à son niveau le plus haut, etc.

Malgré le fait que la reprise tarde à se manifester, nous sommes convaincus que la patience est de mise. En effet, malgré leur grande volatilité, les marchés boursiers ont toujours produit à long terme des rendements positifs et fort intéressants. Les investissements dans les marchés boursiers doivent donc être considérés avec un horizon de placement à long terme. Autrement dit, il est impératif de laisser le temps faire son œuvre. Et il va sans dire qu'une répartition de portefeuille en fonction de son horizon de placement et de sa tolérance au risque est aussi un outil essentiel pour bien dormir.

Des investisseurs matures et avisés

En dépit des temps difficiles qui secouent les marchés financiers, la très grande majorité des participants aux Fonds FMOQ ont maintenu leurs stratégies de placement. Ce témoignage de confiance envers les Fonds FMOQ mérite d'être souligné, et ce, d'autant plus que l'industrie des fonds mutuels au Canada a enregistré des sorties nettes de fonds au cours des mois de juin, juillet et août 2002. Au cours de la même période, les Fonds FMOQ ont réussi à produire des ventes nettes positives.

En ne cédant pas à la panique, les participants aux Fonds FMOQ ont démontré, une fois de plus, qu'ils possèdent une maturité et des connaissances supérieures à la moyenne des investisseurs.

Un produit financier d'actualité

Le début de l'année scolaire et les coûts qui s'y rattachent devraient vous inciter à vous préparer financièrement pour les études post-secondaires de vos enfants. Le **régime d'épargne-études (REE)** est l'outil idéal pour ce faire. Il vous permet d'économiser à l'abri de l'impôt et de bénéficier d'une subvention gouvernementale. Tous les analystes s'entendent pour dire que le niveau des rendements des prochaines années sera beaucoup plus en ligne avec la croissance économique et qu'il sera de l'ordre de 8 ou 10 %, avant frais de gestion. Dès lors, une subvention gouvernementale de 20 % s'avère le meilleur des rendements. Prenez contact avec nous.

Les frais des gestion : plus importants que jamais!

Les frais de gestion que vous payez sur vos placements revêtent une grande importance à la lumière des rendements anticipés pour les prochaines années. En effet, des frais de gestion de 2,4 % (moyenne de l'industrie) sur un rendement brut de 10 % accaparent près du quart (24 %) du rendement. Nous vous rappelons que le ratio des frais de gestion des divers Fonds FMOQ sont de 0,91 % (à l'exception du Fonds marché monétaire FMOQ qui est de 0,43 %). Sur le même rendement de 10 %, les frais de gestion des Fonds FMOQ n'accaparent que 9,1 %.

Cotisez tôt, récoltez gros

Tous s'entendent pour dire que les rendements des prochaines années seront des plus modestes. Il s'agit là d'une raison de plus pour que vous n'attendiez pas à la dernière minute pour cotiser à votre REER. Il est en effet très avantageux de faire croître le plus tôt possible son argent à l'abri de l'impôt.

Et si vous désirez maintenir votre objectif de retraite et compenser les rendements à la baisse subis par vos placements, l'ajout d'un montant additionnel (hors REER si vous avez atteint les maximums permis) devrait être envisagé.

Recevez-vous votre bulletin d'information électronique?

Depuis mars 2002, tous les participants aux Fonds FMOQ et tous les membres de la FMOQ possédant une adresse électronique peuvent recevoir notre bulletin d'information électronique. Le bulletin est également disponible dans la section « Publications » de notre site Internet (www.fondsfoq.com).

Les personnes intéressées à ajouter leur nom à notre liste d'envoi peuvent le faire en nous transmettant leurs coordonnées à l'adresse suivante : info@fondsfoq.com.

Bien que la fréquence de diffusion soit aléatoire, nous tentons de produire un bulletin par mois. En plus de vous transmettre les plus récentes informations relatives aux Fonds FMOQ, le bulletin recense divers articles d'intérêt publiés par les grands médias nationaux.

Accédez à votre compte par Internet

Depuis juin 2002, les participants aux Fonds FMOQ peuvent consulter leurs comptes par Internet. À ce jour, un nombre important de participants se sont prévalus de cette opportunité.

Pour ce faire, vous n'avez qu'à compléter le formulaire de demande qui se trouve dans la section « Information sur l'accès à votre compte » de notre site Internet. Nous communiquerons par la suite avec vous afin de vous transmettre votre mot de passe.

Planification financière

Les *Fonds d'investissement FMOQ inc.* offre un service complet de planification financière. Toutes les personnes qui le souhaitent ont ainsi la possibilité d'obtenir des conseils impartiaux dans les divers champs d'intervention énumérés par l'Institut québécois de planification financière, soit :

- Les Finances
- La Succession
- La Fiscalité
- Les Placements
- Les Aspects légaux
- Les Assurances
- La Retraite

Notre planificatrice financière, M^{me} Claudette Lanthier, possède plusieurs années d'expérience dans ce domaine spécialisé et est disponible pour vous servir.

Rappel : Faire ou revoir sa planification financière à la lumière de l'évolution récente des marchés, est une décision fort judicieuse.

Programme de conférences 2002-2003

Suite au succès remporté l'an dernier par notre programme de conférences, nous avons décidé de le reconduire et de le bonifier. Ainsi, en plus de reprendre, en région, les conférences de l'an dernier, nous avons ajouté quatre (4) nouvelles conférences pour les grands centres de Montréal et Québec. Vous trouverez, dans ce numéro, le contenu de notre programme 2002-2003 et les informations qui vous permettront d'y participer.

Lors de ces soirées, chacun des thèmes est traité par un spécialiste reconnu pour son expertise dans le domaine. La soirée débute par un goûter à 18 heures. La conférence suit à 19 heures et une période de questions précède la clôture de la soirée.

Suite à la page 4 »

FONDS
D'INVESTISSEMENT
FMOQ

Septembre 2002
Volume VIII, numéro 3

INFORMATION FINANCIÈRE

Dans ce numéro...

Agir sous le coup de l'émotion, ça peut coûter très cher!

L'histoire en capsules

Survol des marchés financiers

Fluctuations des marchés boursiers

Stratégie de placement REER

Rendements des Fonds FMOQ

Valeurs unitaires des parts

Évolution d'un investissement de 1 000 \$

Programme de conférences Saison 2002-2003



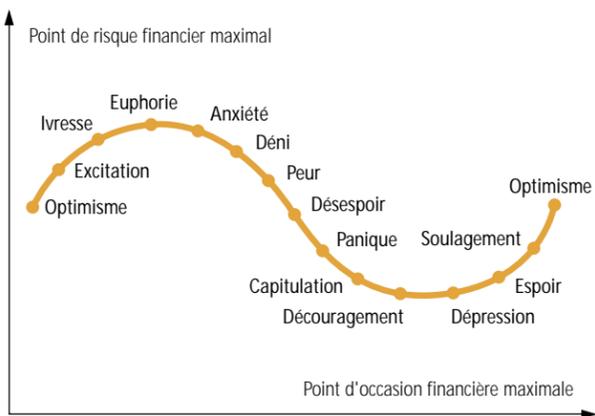
MARTIN VALLÉE, CFA
Représentant en épargne collective
Les Fonds d'investissement FMOQ inc.

Agir sous le coup de l'émotion, ça peut coûter très cher !

Le bulletin de nouvelles de 18 heures débute. Une grosse flèche pointant vers le bas apparaît dans le coin droit de l'écran tandis que le lecteur de nouvelles annonce que l'indice Dow Jones a clôturé la journée en baisse de 150 points. Que faire? La nouvelle est présentée comme si le téléspectateur se devait de réagir. Mais est-ce vraiment la bonne chose à faire?

De nos jours, tout le monde est inondé d'informations financières. Et la vague semble prendre d'autant plus d'ampleur qu'Internet s'avère une source inépuisable de nouvelles. Épargnants et investisseurs, attention! Ce déluge d'informations ne doit pas vous amener à agir sous le coup de l'émotion et à modifier spontanément votre portefeuille en oubliant le principal, c'est-à-dire vos objectifs de placement à long terme.

Il ne faut jamais perdre de vue que notre économie est cyclique, tout comme les marchés boursiers d'ailleurs. Règle générale, les réactions des investisseurs sont aussi cycliques, en ce sens qu'ils réagissent souvent aux fluctuations du marché en affichant des émotions qui se concrétisent selon une séquence précise. Le graphique ci-dessous illustre de façon claire et non équivoque l'ensemble des émotions sur lesquelles sont fondées les réactions d'un investisseur au cours d'un cycle boursier.



Source : Westcore Funds/Denver Investment Advisers LLC

C'est généralement vers la fin d'un marché haussier que l'euphorie est à son comble et que les investisseurs se bousculent pour acheter des fonds communs d'actions. L'inverse est également vrai puisque la fin des marchés baissiers a souvent coïncidé avec la déprime de la masse des investisseurs et débouché sur d'importants retraits au niveau des fonds d'actions.

Les statistiques de l'Institut des fonds d'investissement du Canada corroborent d'ailleurs cette observation. Au Canada, les fonds communs de placement investis en actions ont subi des ventes nettes négatives de 700 millions \$ en juillet 2002, alors qu'ils affichaient des ventes nettes positives de 5,15 milliards \$ en février 2000, soit un mois avant le sommet du marché boursier et l'éclatement de la bulle technologique aux États-Unis. Ce constat est d'autant plus étonnant que les principaux indices boursiers ont reculé de 35 à 70 % entre ces deux dates! Les gens préfèrent-ils acheter haut et vendre bas? La question se pose!

Cette nouvelle devrait-elle vous inciter à recommencer à accumuler massivement des actions? Pas nécessairement. L'important est plutôt de se rappeler que les décisions prises en fonction de nos émotions nous font plus souvent qu'autrement jouer au yo-yo avec notre épargne, une attitude qui peut affecter très négativement les rendements de notre portefeuille à long terme.

En terminant, voici huit (8) conseils pratiques pour vous aider à contrecarrer le cycle des émotions :

1. Diversifiez votre portefeuille, géographiquement, par secteur d'activité et à travers les trois grandes classes d'actifs que sont les actions, les obligations et les instruments de marché monétaire.

De cette façon, vous réduirez la volatilité du rendement de votre portefeuille. En effet, une baisse généralisée du marché boursier est souvent accompagnée d'une hausse du marché obligataire. Dans le même ordre d'idée, certains secteurs d'activité se portent mieux en début de cycle économique, alors que d'autres prennent la relève une fois la reprise bien amorcée.

2. Adoptez une allocation d'actifs qui tienne compte de votre tolérance au risque et de votre horizon de placement.

Ce faisant, vous traverserez plus facilement les périodes de turbulence et vous résisterez mieux à la tentation de modifier votre portefeuille trop fréquemment.

3. Investissez de façon régulière.

À cet égard, la méthode de la moyenne d'achat vise à atténuer les fluctuations des marchés en vous incitant à acheter régulièrement moyennant un montant fixe. Ainsi, vous accumulez un plus grand nombre de parts lorsque les cours sont bas, et un peu moins lorsqu'ils sont élevés.

4. Ne paniquez jamais.

La raison en est fort simple : le cycle des émotions influe beaucoup sur nos décisions de placement et nous incite généralement à agir de façon irrationnelle.

5. Conservez une vision à long terme et ne vous laissez pas distraire par les fluctuations quotidiennes des marchés.

Ce n'est certes pas en analysant les moindres soubresauts boursiers que l'on arrive à ses fins. Il vaut toujours mieux construire un portefeuille en fonction de ses objectifs à long terme.

6. Ne tentez jamais de prévoir la prochaine tendance des marchés.

Personne ne peut prévoir les hauts et les bas des marchés. Il est donc préférable de consacrer son temps et ses énergies à d'autres tâches plus utiles, et ce, d'autant plus que les investisseurs qui entrent et sortent des marchés finissent généralement par nuire à leur rendement à long terme, tout en augmentant la volatilité de ce dernier. C'est exactement le contraire de ce que tout investisseur avisé doit faire!

7. Rééquilibrez votre portefeuille annuellement.

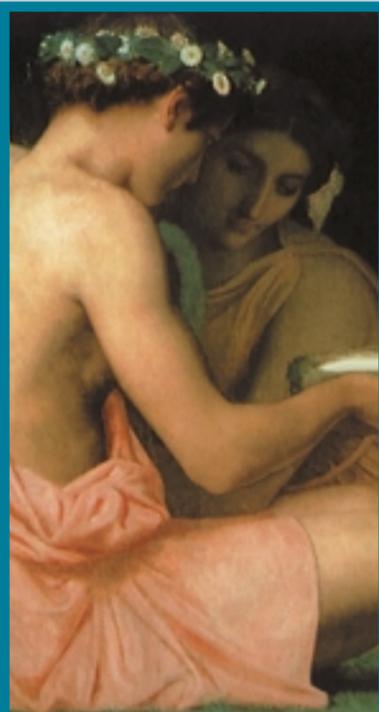
Cette démarche est nécessaire, voire indispensable compte tenu que l'évolution des marchés peut faire en sorte que votre allocation d'actifs n'est plus celle visée au départ.

Par exemple, vous pouvez débuter l'année avec 50 000 \$ en actions et 50 000 \$ en obligations. La baisse du marché boursier peut avoir fait fondre votre portefeuille d'actions à 40 000 \$, alors que vos obligations se sont appréciées à 54 000 \$. Vous devrez alors vendre des obligations et acheter des actions afin de maintenir votre allocation désirée de 50-50. Le rééquilibrage annuel est aussi l'occasion de faire le point afin de vous assurer que votre portefeuille correspond toujours à vos objectifs, votre tolérance au risque et votre horizon de placement.

8. N'hésitez jamais à consulter votre conseiller des Fonds FMOQ.

L'équipe des Fonds d'investissement FMOQ regroupe des professionnels chevronnés et aguerris. Ils sont disponibles pour vous rencontrer. N'hésitez pas à les consulter.

L'histoire en capsules



La formation du médecin dans l'Antiquité

Dans l'Antiquité, le savoir médical, tel un patrimoine héréditaire, se transmettait de père en fils, au sein de familles de médecins. Hippocrate, par exemple, appartenait à celle des Asclépiades, dont les membres prétendaient descendre du dieu de la médecine.

L'enseignement de la médecine s'est graduellement ouvert pour être dispensé, sur la base d'un contrat et moyennant rétribution, à des disciples qui n'étaient pas des membres de la famille. La première partie du serment d'Hippocrate représente d'ailleurs les termes d'un contrat d'apprentissage entre un maître et son disciple.

« Je jure par Apollon, médecin, par Esculape, par Hygie et Panacée, par tous les dieux et toutes les déesses, les prenant à témoin que je remplirai, suivant mes forces et ma capacité, le serment et l'engagement suivants : je mettrai mon maître de médecin au même rang que les auteurs de mes jours, je partagerai avec lui mon avoir

et, le cas échéant, je pourvoirai à ses besoins; je tiendrai ses enfants pour des frères, et, s'ils désirent apprendre la médecine, je la leur enseignerai sans salaire ni engagement. Je ferai part des préceptes, des leçons orales et du reste de l'enseignement à mes fils, à ceux de mon maître et aux disciples liés par engagement et un serment suivant la loi médicale, mais à nul autre... »

Le disciple qui étudiait la médecine auprès d'un maître prononçait le serment d'Hippocrate au début de ses études, et non pas lorsqu'il les avait terminées. Il était donc considéré comme un membre de la corporation des médecins dès son acceptation parmi les disciples du maître.

Source : CALLEBAT, Louis et autres. Histoire du Médecin, Flammarion, Paris, 1999, 319 p.



NICK IAROCCI
Vice-président • TAL Gestion globale d'actifs inc.

Survol des marchés financiers

Au troisième trimestre, l'actualité économique aux États-Unis a été très inégale, et l'éventualité d'une autre baisse des taux d'intérêt avant la fin de l'année n'a rien fait pour arranger les choses. Deux bonnes nouvelles : les ventes de maisons neuves et de maisons existantes ont affiché de solides gains, et les commandes de biens durables sont restées fermes. Cependant, la confiance du consommateur a fléchi davantage que prévu, le revenu personnel est demeuré stable, et les demandeurs de prestations d'assurance-chômage ont augmenté modérément malgré la hausse des dépenses des particuliers et des ventes au détail. Les bénéfices des sociétés n'ont cessé de décevoir dans l'ensemble, ce qui implique que l'investissement des entreprises ne devrait pas tellement s'améliorer et que les projets d'embauche pourraient être gelés dans l'immédiat. À l'inverse, l'économie canadienne a continué de tourner à plein régime : les ventes au détail ont ouvert la voie, en dépit d'une légère baisse des ventes de voitures neuves. Outre les solides gains qui se sont maintenus du côté des dépenses de consommation, les entreprises ont participé au mouvement en relevant leurs stocks, en augmentant leurs dépenses en immobilisations et en soutenant la construction non résidentielle. La hausse du revenu disponible au troisième trimestre, stimulée par une solide création d'emplois, semble suggérer un élan soutenu. Du côté de l'habitation, l'activité a ralenti quelque peu, mais n'en est pas moins restée à un seuil historiquement élevé. Si les expéditions manufacturières ont fléchi, ce fut le contraire pour les nouvelles commandes. La Banque du Canada a décidé de ne pas relever les taux en septembre puisque l'inflation fondamentale n'a pas bougé. Les craintes d'un ralentissement de la reprise américaine se sont traduites par une expansion à peine perceptible pour les économies européennes. La confiance du consommateur européen s'est passablement détériorée durant le dernier trimestre à cause de la hausse du chômage. Devenu pessimiste, le consommateur a consacré moins d'argent aux articles à prix élevé. Au Japon, les nombreux rapports indiquant que la reprise pourrait stagner ont fait baisser la production des usines, fléchir les commandes dans le secteur du bâtiment et diminuer les ventes au détail ; pour leur part, les demandes de prestations d'assurance-chômage se sont maintenues. À Hong Kong, la conjoncture est demeurée léthargique devant l'affaiblissement de la consommation et la hausse du chômage. La hausse des dépenses gouvernementales et le redressement des exportations ont heureusement servi de contrepoids, du moins en partie.

La mollesse persistante de l'économie américaine et la perspective croissante d'une guerre entre les États-Unis et l'Iraq ont continué de pousser les investisseurs à se réfugier dans les titres de qualité et, donc, à soutenir le marché canadien des titres à revenus fixes. La forte croissance de l'économie canadienne et la politique monétaire indépendante poursuivie par la Banque du Canada ont fait monter les taux à court terme et baisser les taux à plus long terme des obligations d'État. Les investisseurs sont demeurés prudents devant les obligations de sociétés du fait que les bénéfices pourraient rester anémiques ; cependant, les obligations de sociétés de grande qualité ont remonté quelque peu grâce à l'écart de rendement très attrayant. Aux États-Unis, les taux obligataires ont continué de fléchir lorsque la Réserve fédérale a décidé de ne pas intervenir sur les taux d'intérêt et reconnu du même souffle que la situation économique pourrait se détériorer davantage dans les mois à venir. La courbe de rendement s'est aplanie : les obligations à 10 ans ont été plus performantes, tandis que la demande a été solide du côté des obligations

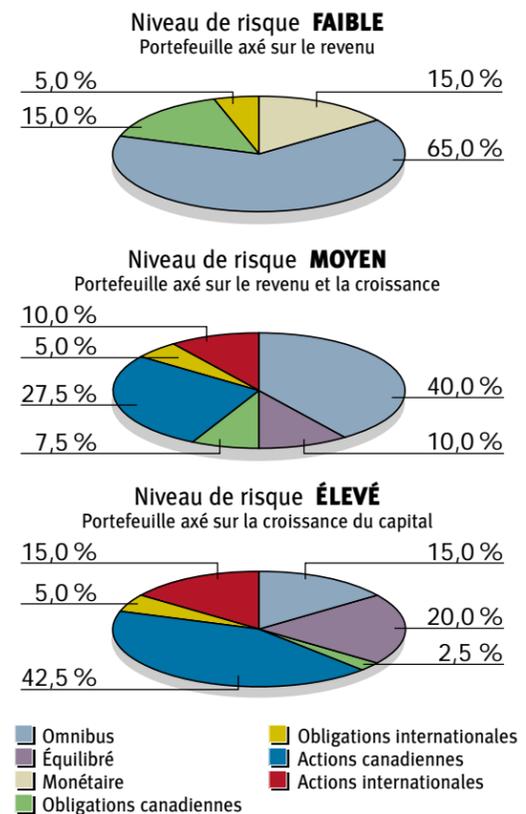
de sociétés. Les obligations européennes se sont également appréciées en raison de la faiblesse des statistiques économiques, du rythme incertain de la reprise et d'une baisse possible des taux d'intérêt décrétée par la Banque centrale européenne. Le ralentissement de la croissance des exportations et la faiblesse de la demande intérieure ont également poussé à la hausse les obligations japonaises. Le marché boursier canadien a montré une certaine vitalité en août, lorsque les investisseurs se sont livrés à des achats prudents après l'effondrement de juillet. La Compagnie de la Baie d'Hudson a piqué du nez après avoir prévu une chute de son bénéfice au deuxième trimestre, pendant que Sears Canada annonçait un chiffre d'affaires lamentable. La Banque Royale a déclaré un bénéfice plus élevé que prévu, tandis que la perte d'exploitation de la Banque TD a été un peu moins prononcée que ce à quoi on s'attendait. L'action de Bombardier s'est affaïssée par suite de la faillite de US Air et des difficultés connues par ses trains aux États-Unis. Les actions américaines se sont légèrement redressées en août, lorsque les chasseurs d'aubaines ont jeté leur dévolu sur les titres malmenés. Toutefois, les gains ont été amoindris par le caractère inégal des données économiques et par les tensions politiques. AOL a continué de dégringoler après avoir confirmé qu'elle collaborait à l'enquête menée par le ministère de la justice américain sur les méthodes comptables pratiquées chez elle.

Le bénéfice de Cisco au quatrième trimestre a surpassé les attentes, pendant que Dell annonçait des perspectives meilleures que prévu. Le secteur des services financiers a été malmené lorsque JP Morgan, AIG et Metlife ont déclaré qu'elles passeraient en charges leurs options sur actions en 2003. Les actions européennes n'ont généralement pas bougé. Allianz a révisé à la baisse ses prévisions de bénéfice, pendant que le géant du pétrole Shell déclarait des résultats inférieurs aux attentes. Vivendi Universal a chuté après avoir déclaré une perte nette de douze milliards d'euros et un écart d'acquisition plus important que prévu. Les actions asiatiques ont souffert des appréhensions persistantes liées à l'économie américaine. Le Nikkei a touché un creux de six mois avant que la remontée du dollar américain ne vienne apporter un certain réconfort aux exportateurs et aux titres technologiques. Le bénéfice déclaré par Toyota au premier trimestre a aidé également Honda et Nissan.

Nous croyons toujours à une reprise mondiale synchronisée, pilotée par l'économie américaine, dans la mesure où la forte demande de voitures et d'habitations devrait contribuer à une croissance plus solide que prévu. Nous nous attendons aussi à voir l'activité manufacturière remonter au cours des prochains mois, car les stocks se situent toujours à un creux historique. Nous prévoyons donc que les bénéfices des sociétés continueront de grimper, tout comme ils l'ont fait au dernier trimestre. En ce qui concerne notre stratégie de répartition de l'actif, nous avons diminué les titres à revenus fixes et relevé les liquidités en réaction aux achats excessifs réalisés sur les marchés obligataires. Nous avons vendu des actions internationales afin d'acheter davantage d'actions américaines et canadiennes, profitant ainsi de la supériorité des résultats au Japon. Tout cela fait qu'à l'heure actuelle, nous surpondérons les liquidités, sous-pondérons les titres à revenus fixes, sommes au point neutre pour les actions internationales et surpondérons les actions nord-américaines.

Stratégie de placement REER

Suggestion de répartition



Fonds de placement FMOQ : Ce Fonds ne fait pas partie des stratégies de placement suggérées, n'étant pas admissible au REER.

Fluctuations des marchés boursiers

Indices*	02.09.30	Écarts	02.06.30	Écarts	02.03.31
S&P/TSX (Toronto)	6 180,42	-13,5 %	7 145,61	-9,0 %	7 851,47
S&P 500 (New York)	1 293,23	-14,1 %	1 505,40	-18,3 %	1 843,68
JP MORGAN (ex. Canada)	336,52	8,6 %	309,76	6,1 %	291,84
EAE0 (Europe, Australie, Extrême-Orient)	1 422,92	-16,7 %	1 707,97	-6,7 %	1 830,58

* Convertis en dollars canadiens sauf pour le JP MORGAN.

Rendements annuels composés (%) et valeurs unitaires des parts (\$) au 27 septembre 2002

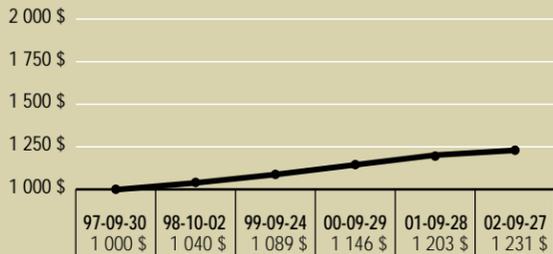
au 27 septembre 2002

Fonds FMOQ	1 an (%)	2 ans (%)	3 ans (%)	4 ans (%)	5 ans (%)	10 ans (%) ou depuis création	(\$)
Monétaire	2,36	3,63	4,18	4,30	4,25	4,71	10,014
Omnibus	-7,25	-8,34	-0,08	3,13	1,88	7,98	16,858
Fonds de placement	-10,34	-12,73	-1,73	4,41	2,30	9,42	16,364
Équilibré	-9,95	-12,18	-1,68	s.o.	s.o.	0,87 (27.11.98)	9,055
Obligations canadiennes	7,95	s.o.	s.o.	s.o.	s.o.	9,13 (16.03.01)	10,626
Obligations internationales	11,02	11,29	4,59	2,43	4,79	5,67	10,414
Actions canadiennes	-10,77	-16,26	-0,20	5,37	1,22	7,82 (31.05.94)	12,639
Actions internationales	-15,68	-19,19	-10,52	-2,99	-0,74	2,10 (31.05.94)	6,764

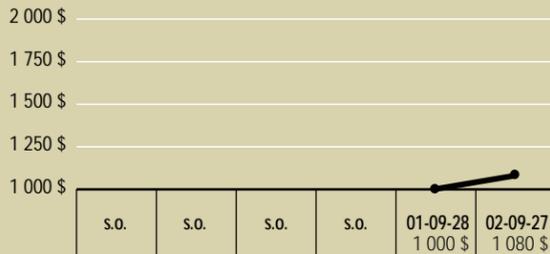
Évolution d'un investissement de 1 000 \$

Ces graphiques illustrent, pour chacun des Fonds FMOQ, l'évolution d'un investissement de 1 000 \$ fait il y a cinq ans (ou à la date de création du Fonds) et dont tous les revenus ont été réinvestis.

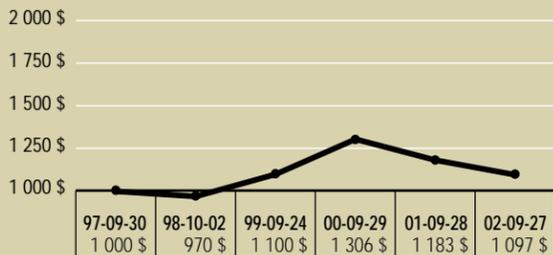
Fonds monétaire FMOQ



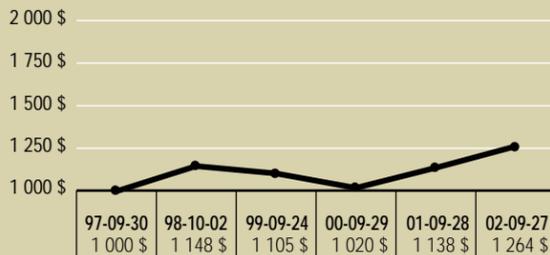
Fonds obligations canadiennes FMOQ



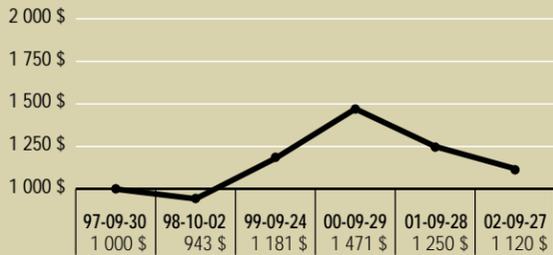
Fonds omnibus FMOQ



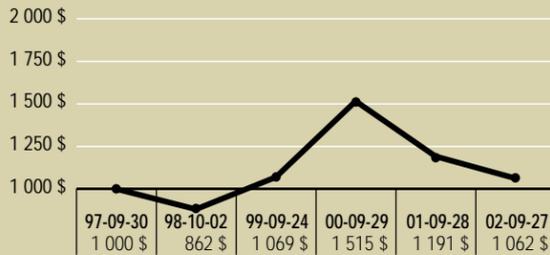
Fonds obligations internationales FMOQ



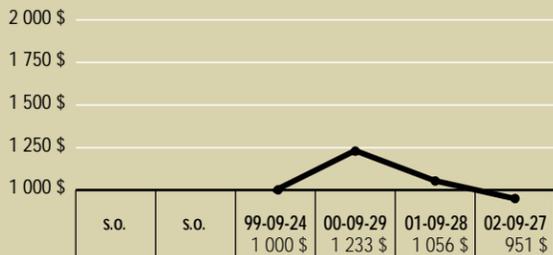
Fonds de placement FMOQ



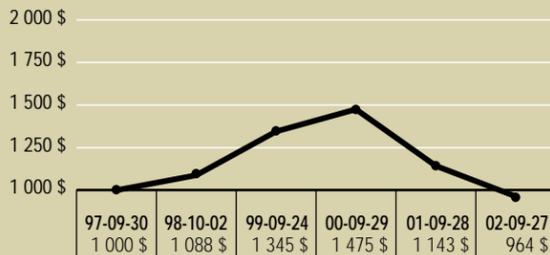
Fonds actions canadiennes FMOQ



Fonds équilibré FMOQ



Fonds actions internationales FMOQ



IMPORTANT

Les Fonds FMOQ étant évalués le dernier jour ouvrable de la semaine (habituellement le vendredi), nous devons effectuer les transactions des participants ce même jour. Conformément aux règles contenues dans notre prospectus simplifié déposé auprès de la Commission des valeurs mobilières du Québec, nous vous rappelons que **vos instructions de placement doivent nous parvenir avant 12 h le vendredi** (ou le dernier jour ouvrable de la semaine), sans quoi nous devons reporter lesdites instructions à la semaine suivante. Nous vous remercions de votre collaboration.

Les Fonds FMOQ sont vendus au moyen d'un prospectus simplifié disponible auprès de *Les Fonds d'investissement FMOQ inc.*, cabinet de services financiers. Un placement dans les Fonds FMOQ s'effectue sans frais, mais implique des frais de gestion annuels, prélevés à même les Fonds. Veuillez lire le prospectus avant d'investir. Chaque taux de rendement indiqué est un taux de rendement total composé annuel historique qui tient compte des fluctuations de la valeur des parts et du réinvestissement de toutes les distributions, mais ne tient pas compte de l'impôt sur le revenu payable par un porteur et qui aurait pour effet de réduire le rendement net. Les Fonds FMOQ ne sont pas garantis, ni couverts par un organisme d'assurance-dépôts. La valeur des parts fluctue souvent et rien ne garantit que le plein montant de votre placement vous sera retourné. Le rendement passé n'est pas indicatif du rendement dans l'avenir. Le rendement historique annualisé du Fonds monétaire FMOQ est de 2,525 % pour la période de sept jours arrêtée à la date du présent rapport; celui-ci ne représente pas un rendement réel sur un an.

» Suite de la page 1

Présents aux activités des associations affiliées

Encore cette année, nous participons à toutes les assemblées des associations affiliées à la FMOQ ainsi qu'à tous les congrès de formation continue de l'automne. Nous espérons vous y rencontrer!

Présents dans toutes les régions

Notre programme de services en région s'adresse aux personnes de l'extérieur des grands centres de Montréal et Québec. En effet, les conseillers des Fonds d'investissement FMOQ se déplacent régulièrement dans toutes les régions. Les participants aux Fonds FMOQ et les membres de la FMOQ et de l'AOQ de la région visitée sont avisés préalablement, par lettre, de la visite du conseiller avec qui ils peuvent prendre rendez-vous. Profitez-en!

Présents au Salon Vision Show de l'AOQ

Les optométristes du Québec auront bientôt l'occasion de rencontrer l'équipe des Fonds d'investissement FMOQ. En effet, afin de fournir toute l'information pertinente sur les Fonds FMOQ ainsi que sur l'entente de partenariat conclue entre l'Association des Optométristes du Québec (AOQ) et la FMOQ, nous participerons au prochain *Salon Vision Show* qui se tiendra au Palais des Congrès de Montréal, les 25 et 26 octobre prochains. Nous serons heureux de vous accueillir au **kiosque n° 207**.

Le samedi 26 octobre, nous vous convions à un petit déjeuner-conférence au cours duquel nous répondrons à la question suivante : « *Comment maximiser votre capital pour la retraite?* ». Pour de plus amples renseignements ou pour vous inscrire à cette activité, nous vous prions de communiquer avec nous en faisant le (514) 868-2081 ou le 1 888 542-8597.

Bravo Claude !

Claude Parent, conseiller financier et responsable du développement de l'est du Québec pour la société *Les Fonds d'investissement FMOQ inc.*, a récemment obtenu le titre de Gestionnaire de placements canadiens (GPC). Cet agrément couronne les efforts et la persévérance d'un membre de notre équipe, et nous en sommes très fiers. Toutes nos félicitations!



Montréal

1440, rue Sainte-Catherine Ouest
Bureau 1111
Montréal (Québec)
H3G 1R8

Téléphone : (514) 868-2081
Sans frais : 1 888 542-8597
Télécopieur : (514) 868-2088

Québec

Place Iberville III
2960, boulevard Laurier
Bureau 040
Ste-Foy (Québec) G1V 4S1

Téléphone : (418) 657-5777
Sans frais : 1 877 323-5777
Télécopieur : (418) 657-7418

Lignes d'information automatisées :
(514) 868-2087 ou 1 800 641-9929

Site Internet : www.fondsfmoq.com
Courriel : info@fondsfmoq.com

Programme de conférences Saison 2002 – 2003



MARTINE PAYETTE

Coordonnatrice Marketing et développement de produits
Les Fonds d'investissement FMOQ inc.

Parce que s'informer, c'est s'assurer de prendre des décisions réfléchies, éclairées, judicieuses et fructueuses.

Nous sommes fiers de vous présenter notre nouveau programme de conférences pour la saison 2002-2003.

Nous avons pris grand soin de choisir chaque thème et son conférencier en fonction des intérêts qui nous ont été exprimés. Nous espérons que vous serez, encore cette année, nombreux à y participer et que nous aurons le plaisir de vous y rencontrer.

Important : Le nombre de places étant limité, il est important de réserver sa place par téléphone, le plus tôt possible, en signalant l'un des numéros suivants : (514) 868-2082 poste 262 ou 1 888 558-5658 poste 262.

Les enjeux de la gestion des ressources humaines

par Monsieur Jean-Guy Duchaine,
Cabinet-conseil JG Duchaine

Gérer des employés devient de plus en plus complexe. Spécialiste chevronné en gestion des ressources humaines, le conférencier démystifiera l'encadrement légal du travail, donnera des trucs pour la sélection et la rétention des bons employés et analysera les facteurs de sensibilisation et de mobilisation du personnel. Les participants repartiront avec des outils très utiles pour diriger des individus de plus en plus informés sur leurs droits.

30 octobre 2002 Hôtel Gouverneur – Ste-Foy

5 novembre 2002 Hôtel Sheraton – Laval

Les perspectives économiques 2003

par Monsieur Maxime Jean Gérin, CFA,
TAL Gestion globale d'actifs inc.

Que nous réserve la nouvelle année sur le plan économique? Voilà la grande question. Spécialiste des marchés au sein d'une des plus grandes firmes de gestionnaires privés de fonds d'investissement au Canada, le conférencier présentera l'état des principaux indicateurs économiques ainsi que ses prévisions quant aux diverses tendances des marchés.

23 janvier 2003 Hôtel Gouverneur – Ste-Foy

29 janvier 2003 Les Fonds d'investissement FMOQ inc.
Montréal

L'incorporation des professionnels

par Me Michel Turcot, M. Fisc.,
Watson Poitevin Turcot Prévost, s.e.n.c.

L'utilisation d'une compagnie pour les professionnels, nouvel outil fiscal autorisé par une récente législation, est-elle avantageuse? Pourquoi, pour qui, comment, quand, autant de questions auxquelles vous aurez une réponse, le tout à l'aide de simulations de cas pratiques afin de faire ressortir tous les enjeux.

5 février 2003 Les Fonds d'investissement FMOQ inc.
Montréal

13 février 2003 Hôtel Hilton – Québec



Le patrimoine familial et les régimes matrimoniaux

par Me Johanne Roby, LL.B., avocate

Mariage ou union libre? Voilà une autre grande question que plusieurs personnes se posent, en particulier depuis l'avènement du patrimoine familial. Le choix de l'un ou l'autre des régimes matrimoniaux a-t-il encore une importance? Qu'est-ce qui est ou n'est pas inclus dans le patrimoine familial? Voilà quelques-uns des points que la conférencière, une experte en droit familial et médiatrice, abordera au cours de sa présentation.

6 février 2003 Hôtel Hilton Lac Leamy – Hull

La planification financière de la retraite

par Monsieur Denis Boucher, f.i.c.a., f.s.a., Pl. Fin. –
Groupe-conseil Aon inc.

Épargner pour sa retraite est essentiel, certes, mais Oh! combien difficile! Existe-t-il des stratégies, fiscales ou de placement, qui permettent d'en accumuler plus avec les mêmes efforts? Expert-conseil auprès de nombreux planificateurs financiers et de diverses entreprises, le conférencier fera un rappel des divers instruments d'accumulation et d'utilisation de l'épargne-retraite, tout en présentant des techniques susceptibles de permettre aux investisseurs de maximiser leurs efforts.

20 mars 2003 Hôtel Delta – Sherbrooke

Les fraudes économiques

par Monsieur Pierre Bolduc – Enquête et sécurité KPMG inc.

Les fraudeurs professionnels sont plus créatifs et actifs que jamais. Les bonnes vieilles arnaques se sont sophistiquées considérablement, et ce, d'autant plus que l'évolution fulgurante des nouvelles technologies débouche sans cesse sur de nouveaux moyens, tout en multipliant les possibilités de frauder. Fort de plusieurs années d'expérience dans le domaine de la répression et de la prévention des fraudes, le conférencier invité présentera les escroqueries les plus fréquentes et suggérera les attitudes et les gestes les plus appropriés pour éviter de se laisser tromper.

26 mars 2003 Hôtel Rimouski – Rimouski

12 juin 2003 Hôtel Le Montagnais – Saguenay

Les impacts socio-économiques de l'évolution démographique du Québec

par Monsieur Jacques Légaré,
professeur émérite de démographie, Université de Montréal

Un des constats révélés par les premiers résultats du recensement canadien de 2001 fut le vieillissement démographique, présent et à venir, plus accentué au Québec que dans les autres provinces canadiennes. Ceci s'explique principalement par les grandes mutations sociales vécues au Québec depuis la Révolution Tranquille. Pour ce qui est de la transformation des comportements démographiques, le conférencier, spécialiste de la conjoncture démographique québécoise, montrera qu'elle fût beaucoup plus révolutionnaire que... tranquille. Les conséquences appréhendées d'une telle situation seront alors esquissées.

3 avril 2003 Les Fonds d'investissement FMOQ inc.
Montréal

10 avril 2003 Hôtel Gouverneur – Ste-Foy

Conférence-dégustation sur les portos*

par Monsieur Alain Laliberté, Crus et Saveurs

Notre conférencier vous racontera l'histoire et la géographie du porto en plus de vous faire découvrir plusieurs styles produits sous cette dénomination. Cinq portos différents seront servis et commentés pour ensuite être accordés avec divers types de chocolat. Venez joindre l'utile à l'agréable!

29 mai 2003 Hôtel Gouverneur – Ste-Foy

5 juin 2003 Les Fonds d'investissement FMOQ inc.
Montréal

* Afin de couvrir la partie « dégustation » de la soirée,
des frais de 20 \$ (taxes incluses) par personne seront exigés.